



FORMATION

NÉGOCIATION COOPÉRATIVE ET RELATIONS DE CONFIANCE



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES :

- Communiquer de manière claire, assertive et bienveillante.
- Favoriser un climat de sécurité et de confiance mutuelle.
- Développer conjointement affirmation de soi et solidarité, dans le respect de chacun.
- Gérer tensions et conflits à l'aide d'outils adaptés au milieu professionnel.
- Développer l'intelligence collective dans son organisation.

PROGRAMME SYNTHÉTIQUE :

- Les 5 super pouvoirs du leader coopératif
- Observation et compréhension de soi en amont du dialogue
- Mieux se comprendre et mettre en lumière les jeux de rôles inconscients
- Les outils pour gérer tensions et conflits
- Différencier besoins / limites / demandes
- Assumer son leadership coopératif en étant force de proposition
- Chercher et trouver des solutions gagnant/gagnant
- Maintenir le cadre de sécurité sur la durée

QUI SOMMES-NOUS ?

*4 formateurs passionnés par
l'intelligence collective,
la communication,
l'efficacité professionnelle,
le leadership et la coopération !*



QUE FAISONS-NOUS ?

*Nous transmettons,
facilitons, favorisons...
l'acquisition d'outils,
des prises de conscience,
un changement de posture...*



DURÉE

3 jours en présentiel + 2h online
soit 23 heures

FORMATRICE

Nathalie LABARRE

DATES

Rennes : 2/3/4 déc 2020
Bordeaux : 16/17/18 déc 2020
Angers : 20/21/22 janv 2021

PUBLIC

Managers, dirigeants,
et (futurs) animateurs-facilitateurs
en intelligence collective.

TARIF

Particuliers : 30 € / heure
Indépendants, Assos : 50 € / heure
Salariés OPCO : 70 € / heure



Diffuseurs de
COOPÉRATION